

I NUOVI MANAGER DELLE VENDITE

HAPPY SALES, INTELLIGENZA EMOTIVA E PERFORMANCE STRAORDINARIE

CORSO IN PRESENZA

DATE

16 e 17 luglio 2022

ORARIO

Dalle 9:30 alle 17:00

DURATA

12 ore

COSTO

€650 + iva per una persona
50% dalla seconda persona

MODALITA'

Sarà esperienziale, interattiva e coinvolgente

PREREQUISITI

Nessuno

ISCRIVITI
QUI



OBIETTIVI

Apprendere modalità concrete per l'uso consapevole della comunicazione e dell'ascolto come strumenti che aggregano e creano sinergie e benessere nel team, oltre a generare efficienza e risultati. Il percorso parte dalla consapevolezza del proprio stile personale innato tramite il POLES Model per comprendere come le differenze individuali possono essere gestite per migliorare le relazioni con i clienti e colleghi.

DESCRIZIONE

Le neuroscienze e la scienza della felicità dimostrano che un venditore con un'attitudine orientata alla positività vende il 37% di più, a parità di condizioni. Il mercato e il mondo ci pongono sfide continue: questo ci obbliga a lavorare sul nostro valore e rinnovare l'approccio con cui va affrontata la quotidianità.

Un viaggio esclusivo per mettere a fuoco la propria intelligenza emotiva, la propria leadership e la propria felicità, portando a fattori comuni competenze, esperienza e intelligenza emotiva. Per individuare e applicare azioni e comportamenti positivi capaci di trasmettere e attivare emozioni piacevoli in sé stessi, nei propri collaboratori, nei clienti e generare risultati di vendita straordinari.

CONTENUTI

- Il Poles Model: stili personali per relazioni e vendite di successo
- Il vantaggio della felicità nella vendita, la nuova formula del successo
- cenni di neuroscienze per manager delle vendite
- intelligenza emotiva, felicità e performance
- il ruolo e le competenze del manager della vendita
- governare il risultato, la prestazione o il pensiero?
- leadership risonante e vendita
- motivare e potenziare una rete di vendita
- come contribuire allo sviluppo dell'autoefficacia dei venditori

DOCENTI

Fai Volare il Tuo Valore: un team di trainer esperienziali e coach certificati, specializzati nello sviluppo di soft skills, benessere e crescita delle persone e delle organizzazioni positive

<https://faivolareiltuovalore.it/>

UFFICIO FORMAZIONE

Marika.petrillo@federlegnoarredo.it
Marika Petrillo - (+39) 02 80604 302